

Les Factures

CONCEPT : Une facture est une pièce justificative d'une opération d'achat ou de vente.
Les éléments qui doivent figurer dedans sont le nom d'entreprise, les identifiants : capital social, forme juridique, adresse, ...

Il existe 2 types de facture :

1- Les factures simples sans réduction ni majoration :

Exemple de comptabilisation d'une facture simple :

Un atelier vend le 25 Avril 97 contre paiement immédiat en espèce des articles en cuir non produits par l'atelier à un client X au prix de 20.500 DH.

Le journal chez le vendeur :

5161	Caisse	20.500	
7111	Vente de marchandise		20.500

Le journal chez l'acheteur :

6111	Achat de marchandise	20.500	
5161	Caisse		20.500

La facture est établie ensuite de la manière vue plus haut.

2 - Les factures avec réduction :

Il existe deux types de réduction :

1 Les réductions commerciales
2 Les réductions financières.

A – Les réductions commerciales :

- *Le rabais* : C'est une réduction exceptionnelle pratiquée pour tenir compte d'un défaut de qualité ou d'articles non conformes.
- *La remise* : C'est une réduction pratiquée en raison de l'importance de la vente.
- *La ristourne* : C'est une réduction calculée sur l'ensemble des opérations faîtes avec un même client sur une période donnée.

Les réductions de type commerciales se calculent en cascade.
Les réductions commerciales qui figurent dans la facture ne sont pas comptabilisées à part dans un compte. On va enregistrer uniquement le net à payer qu'on appelle le Net commercial, les réductions commerciales sont comptabilisées en tant que telles si elles figurent sur une autre facture c'est à dire qu'elles ont été accordées après la vente.

Exemple :

Soit une facture de 1.000 DH comportant un rabais de 5%

Une première remise de 10% et une deuxième remise de 2%

Le calcul en cascade donne --> Le Net commercial = 837,9

Le 16 Juillet 98, l'atelier vend à un client X des articles en cuir avec la facture suivante :

Total brut	35.985
Rabais de 10% (Articles démodés)	- 3.598,5
	32.386,5
Remise 8% (Achat en gros)	- 2.590,92
	29.795,58
Remise 2%	- 595,91
Net à payer	**29.199,67**

Arrondi à 29.200

Réduction hors facture :

Le 20/07/98, le client X demande à l'atelier de lui accorder un rabais supplémentaire de 5% car les articles qu'il a acheté le 16/07/98 sont mal finis. le fournisseur accepte.

Montant du rabais sur le net commercial (calcul en cascade) = 1460 (hors facture)

Comptabilisation chez le client :

4411	Fournisseur	1.460	
6119	R.R.R obtenus par l'entreprise		1.460

Comptabilisation chez le vendeur :

7129	R.R.R accordés par l'entreprise	1.460	
3421	Client		1.460

B – Les réductions financières :

Dans pratiquement tout les secteurs d'activité, le délai de paiement est de 1 à 3 mois. Si le client préfère payer avant, parce qu'il a de la trésorerie, le fournisseur peut lui accorder un escompte.

Un escompte est toujours comptabilisé, il se calcule sur le Net commercial. Pour l'acheteur, c'est un produit et plus précisément un produit financier (rubrique 73). Pour le vendeur, c'est une charge financière (rubrique 73).

Exemple : Une facture à crédit comporte un montant brut de 9.200 DH, une remise de 10%, un escompte de règlement de 8%.

- Brut : 9.200
- Remise 10% : -920 = 8.280 (net commercial)
- Escompte 3% : -248,4 = 8.031,6 (Net à payer)

Comptabilisation chez le vendeur :

3421	Clients	8.031,6	
6386	Escomptes accordés	248,4	
7111	ventes de marchandises		8.280

<u>*Deuxième étape :*</u>

- On enregistre le paiement
- On va créditer le compte client et débiter le copte caisse.